ПУЛЬС ИНТЕГРАЦИИ

Развитие союзных отношений России и Беларуси в октябре 2020 года.

www.sonar2050.org
expert@sonar2050.org
«Научно-исследовательский центр проблем интеграции стран-участниц Евразийского экономического союза "Союзный нарратив 2050"»

www.sonar2050.org

Шеф-редактор — Уралов Семён Сергеевич. Тел.: +7-916-215-72-02. E-mail: uralov@sonar2050.org

Глава аналитического бюро — Лизан Иван Юрьевич. Тел.: +7-999-714-12-40. E-mail: lizan@sonar2050.org

«Научно-исследовательский центр проблем интеграции стран-участниц Евразийского экономического союза "Союзный нарратив 2050"»

Адрес: Российская Федерация, 143180, Московская область, г. Звенигород, мкр. Пронина, д. 2, офис 12

Директор — Боков Василий Сергеевич. Тел.: +7-916-120-07-08. E-mail: vb@sonar2050.org

Telegram: sonar2050

YouTube: sonar2050.org

Оглавление

Введение 4
Факторы сближения 5
Экономика 5
Борьба с COVID-19 7
Инфраструктура 8
Энергетика 9
Безопасность и оборона 11
Факторы отдаления 12
Финансы 12
Энергетика 13
Выводы 14

Введение

В предыдущем «Пульсе интеграции» мы отмечали, что месяц стал самым позитивным для российско-белорусских отношений за последние несколько лет. Собственно, про октябрь можно сказать то же самое: окончательно решился вопрос роуминга (когда вы будете читать эти строки, звонить из России в Беларусь и обратно можно будет радикально дешевле), белорусский экспорт впервые пошёл по СМП, состоялся физический пуск БелАЭС, а промышленные предприятия двух стран наперегонки налаживают совместное производство. Что же до негатива, то приходится серьёзно покопаться в подборке новостей за месяц, чтобы его найти.

Факторы сближения	Факторы отдаления
В октябре наконец-то согласовано радикальное снижение платы за роуминг при звонках между абонентами РФ и РБ (1,5 цента в минуту с 1 ноября, обнуление платы с 1 января 2021 года).	Проект «диверсификация» не свёрнут: продолжаются танкерные поставки (пускай они и сведены к минимуму); анонсировано расширение резервуарного парка; начато строительство перемычки «Гомель–Горки» для соединения белорусских НПЗ.
Производители РФ и РБ наращивают промышленную интеграцию. «Могилёвлифтмаш» и «МЛМ Воздухотехника» заявили о намерении запустить совместное производство лифтовых лебёдок. В свою очередь БелАЗ наращивает долю российских компонентов: она уже превышает 50 %.	«Белгазпромбанк» остаётся подвешенным в воздухе. Банк потерял более 37 % объёма депозитов с начала года, заёмщики уходят в другие банки. Помощь государства этих потерь не перекрывает. Акционеры при этом вряд ли вмешаются, учитывая, что контроль они до сих пор не восстановили.
С 1 октября в Беларуси одновременно с Россией стартовали клинические испытания вакцины от коронавируса на добровольцах.	Не решив проблемы «Белгазпромбанка» (и в целом не очень приветствуя приход иностранного капитала), глава правительства пробует ставить перед правительством задачу наращивания инвестиций.
«Белорусская калийная компания» впервые отправила груз калийных удобрений по Северному морскому пути.	
Произведён физический пуск реактора первого энергоблока БелАЭС, получено разрешение на энергетический пуск. Продолжается модернизация Минской ТЭЦ-3: в октябре на ней смонтировали новую турбину Уральского турбинного завода.	

Факторы сближения

Экономика

VII Форум регионов России и Беларуси, состоявшийся в самом конце сентября, взял новую планку заключённых контрактов: глава правительства Беларуси Роман Головченко сообщил о соглашениях на более чем 700 млн долларов. Примерно 13 % этой суммы приходятся на белорусскую нефтехимию: «Белнефтехим» (61 млн долларов) и «Могилёвхимволокно» (30 млн долларов). Кроме того, во время Форума были подписаны соглашения о сотрудничестве с шестью регионами РФ (Кабардино-Балкарской республикой, республиками Башкортостан и Коми, Курской и Самарской областями, Ямало-Ненецким АО). Отметим, что для двух республик подписание таких соглашений более чем актуально, поскольку их торговый оборот с Беларусью по итогам 2019 года сложно назвать впечатляющим.

К слову, о намерении наращивать товарооборот между двумя странами заявил и вице-премьер-министр РФ **Алексей Оверчук**: «*В 2019 году объём товарооборота превысил 35,5 млрд долларов. Конечно же, пандемия коронавируса внесла свои коррективы в эти показатели. Но у нас есть все возможности для того, чтобы до конца года вернуть наши экономические отношения на траекторию роста торговли*». Один из итогов форума — намерение локализации производства карьерных самосвалов БелАЗ на территории РФ. Об этом сообщил замглавы Минпромторга РФ **Виктор Евтухов**. Такой шаг вполне логичен, учитывая, что сбыт самосвалов на рынок РФ достигает 38 %. Гендиректор завода БелАЗ **Сергей Никифорович** отметил: «*Кооперация с российскими предприятиями составляет около 50 %. Продукция, производимая на нашей площадке, порой на 60 % состоит из комплектующих производства Российской Федерации*». Сейчас на территории РФ локализовано производство самосвалов Caterpillar — одного из основных конкурентов БелАЗ. Как уточнил президент Беларуси **Александр Лукашенко**, за минувшие годы сумма контрактов уже превысила 2 млрд долларов. То есть динамика и обороты свидетельствуют о том, что Форум состоялся как площадка встречи российского и белорусского бизнеса. Напомним, что, поскольку форумы проходят попеременно в одной из стран, следующий форум, уже восьмой, будет принимать Россия.

Вообще же БелАЗ в этом году откровенно радует инициативами. В конце сентября замглавы Минпромторга РФ Виктор Евтухов заявил, что «*белорусские коллеги вышли к нам с предложением рассмотреть производство тяжёлых самосвалов БелАЗ в Российской Федерации, локализовать*». Учитывая, что РФ для предприятия — основной рынок сбыта (а также что один из конкурентов БелАЗа, Caterpillar, уже имеет такое производство на территории России), необходимость такого решения назрела давно.

Объясняется такая необходимость высокой долей российских комплектующих в карьерных самосвалах.

«*Основным нашим поставщиком высокотехнологичного оборудования является завод "СибЭлектроПривод" в Новосибирске, который за 2019–2020 годы отгрузил комплектующих на 40 миллионов долларов (6,4 % от всех закупок за 2020 год)*», — пояснил[1] заместитель гендиректора БелАЗ по коммерческому импорту и матобеспечению **Леонид Васько**. На втором месте «Силовые машины» (Санкт-Петербург): на их долю приходится 6 % от всех закупок (35 млн долларов). Далее «Татэлектромаш» (Набережные Челны): 5 % от закупок (более 30 млн долларов). Кроме этой «большой тройки», комплектующие для самосвалов поставляют также «Русэлпром», «Русполимет», «Северсталь», НЛМК. «Кооперация с российскими предприятиями составляет около 50 %. Продукция, производимая на нашей площадке, порой на 60 % состоит из комплектующих производства Российской

[1] Самосвал в обмен на детали: смотрите, как на БелАЗе делают беспилотники для РФ // Спутник-Беларусь. 19 октября. 2020. URL: https://sputnik.by/economy/20201019/1045934057/BelAZ-rasschityvaet-na-vosstanovlenie-rossiyskogo-rynka-v-2021-godu.html

Федерации», — уточнил[2] гендиректор завода БелАЗ **Сергей Никифорович** в ходе работы секции по промышленной политике VII Форума регионов.

Как можно догадаться, всё это — массивное, габаритное оборудование, которое везут в Беларусь с тем, чтобы в половине случаев (уже укомплектованное) привезти обратно на готовых самосвалах. Это лишние логистические расходы, которые к тому же увеличивают время реализации заказов. Сборочная площадка в России — это не только дешевле, но ещё и быстрее. Не говоря уже о том, что НЛМК и «Северсталь» не только поставщики, но и потребители. То есть схема выгодна всем.

Кроме того, начальник коммерческого отдела по странам СНГ **Анатолий Трамбицкий** напомнил о соглашении с банком ВЭБ, подписанном на Форуме регионов — 2019. Оно предполагало финансирование поставок продукции на рынки третьих стран, если в продукции будет достаточно высока доля комплектующих, произведённых в России (о дефиците оборотных средств как одной из ключевых проблем белорусских предприятий см. далее). В настоящий момент в рамках данного соглашения завершается работа по подписанию договора с Узбекистаном на поставку партии самосвалов.

В этот раз мы можем отметить, что сотрудничество не ограничивается промышленным и финансовым аспектами. В октябре стало известно о поставке российской компанией «Плакарт» роботизированного комплекса электродуговой металлизации. Комплекс предназначен для нанесения износостойких покрытий на детали корпуса редуктора карьерных самосвалов.

Анализируя интеграционные процессы в мае, мы упоминали о рисках, которые может принести арест гендиректора предприятия «Могилёвлифтмаш» для деятельности предприятия на российском рынке. «Могилёвлифтмаш» вместе с российскими партнёрами («МЛМ Воздухотехника») удачно вписался в ряд федеральных программ по обновлению лифтового хозяйства. Однако последние события показывают беспочвенность этих опасений. Предприятие подписало протокол намерений по совместному выпуску лифтовых лебёдок с «МЛМ Воздухотехника». Комментируя данное решение, в пресс-службе посольства Беларуси в России отметили, что оно является взаимовыгодным и не только даёт возможность российскому и белорусскому предприятиям успешно отвоёвывать российский рынок, замещая импортную продукцию своей, но и позволит белорусскому производителю дозагрузить производство: «*Производственные мощности ОАО "Могилёвлифтмаш" составляют 22–24 тыс. лебёдок в год, на данный момент в составе лифтового оборудования могилёвский завод изготавливает 14 тыс. лебёдок*».

Уровень локализации комплектующих повышают не только на БелАЗе. В начале октября МТЗ привёз на московский «Агросалон-2020» образцы своей техники. В их числе Belarus-1025.4 с двигателем «Камминз» российского производства. «*Изначально у этой модели силовая установка Минского моторного завода. Но мы пошли дальше и установили двигатель нового технического уровня, более "тяговитый". Таким образом, мы не только модернизировали эту модель, но и увеличили уровень локализации, что важно для продаж на российском рынке. Также мы показали, что можем устанавливать ту силовую установку, которую предпочтёт потребитель*», — рассказал главный конструктор МТЗ **Андрей Стасилевич**.

А для обеспечения российских покупателей оригинальными запчастями к технике МТЗ в Саратовской области открыли целый гипермаркет комплектующих.

---

[2] Гендиректор БелАЗ: Россия для нас – основной стратегический партнер // Спутник-Беларусь. 28 сентября. 2020. URL: https://sputnik.by/politics/20200928/1045776486/Gendirektor-BelAZ-Rossiya-dlya-nas--osnovnoy-strategicheskiy-partner.html

Но более важный интеграционный шаг — включение гусеничных тракторов Мозырского машиностроительного завода (входит в МТЗ-Холдинг) в программу «Росагролизинга». «*Расширение ассортимента за счёт гусеничных тракторов Мозырского машиностроительного завода увеличит объёмы продаж. Рассчитываем, что уже в этом году поставим 10 единиц такой техники*», — обещает генеральный директор «МТЗ-Татарстан» **Константин Анисимов**. Кроме того, стороны («МТЗ-Татарстан» и «Росагролизинг) договорились о продаже техники через аукцион (так российский представитель белорусского производителя рассчитывает уменьшить складские запасы): «*Для этого* [мы] *оцифровали наш склад, сформировали стоковый ассортимент и передали в "Росагролизинг" вин-номера примерно 100 машин. Сейчас они выставляются на аукцион, где будут продаваться по специальным ценам*».

Всего в текущем году МТЗ рассчитывает поставить в РФ до 800 тракторов, а представители холдинга ведут переговоры о включении в программу «Росагролизинга» всей линейки тракторов МТЗ.

Впрочем, «Агросалон-2020» сработал и в обратную сторону. Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в ассоциацию «Росспецмаш») заключил соглашение о поставке партии сельскохозяйственной техники в Беларусь. Причём часть отправилась туда прямо с выставки. «*С преимуществами наших резчиков, которые подходят для* [резки] *сена, сенажа и соломы, в Беларуси уже знакомы, ведь мы поставляем их туда с 2018 года. А "Сенаж в линию" пока местным агропредприятиям в новинку Главное отличие нашего скоростного упаковщика — расположение рулонов в линию. Это позволяет экономить до 50 % агрострейч-плёнки, что снижает себестоимость кормов и всего мясомолочного производства*», — пояснил директор Краснокамского РМЗ **Дмитрий Теплов**.

Обоюдные поставки с/х техники — дело для белорусско-российской торговли привычное. Но есть и другие примеры.

Скажем, московская компания «Полимех» поставила в Витебск оборудование для завода по переработке вторичных полимеров. Теперь здесь будут перерабатывать до 100 тыс. тонн полиэтилена высокой и низкой плотности, а также полиэтилентерефталата (пластиковые бутылки) в год.

В свою очередь РФ наращивает покупки Geely белорусской сборки. Только за сентябрь продажи составили 2178 автомобилей (+171 % к сентябрю 2019 года). Всего же за 9 месяцев в России было продано более 9,7 тыс. автомобилей этого бренда (+53,6 % к аппг).

Борьба с COVID-19

С 1 октября в Беларуси стартовала анонсированная ещё в сентябре программа: белорусов-добровольцев начали вакцинировать российской вакциной от коронавируса «Спутник V».

Более четырёх тысяч белорусов подали заявки на участие в испытаниях, из них организаторы отобрали 100 человек всех возрастов. Напомним, что Беларусь стала первой страной в мире (после самой РФ), где начались клинические исследования российской вакцины. В связи с этим генеральный директор российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) **Кирилл Дмитриев** указал, что, несмотря на то что в настоящее время в мире проходят испытания уже более 30 вакцин, российская имеет перед ними ощутимое преимущество: «*Платформа аденовирусных векторов человека, которая лежит в основе российской вакцины, безопасна для здоровья и проверена на протяжении десятилетий в ходе более чем 250 клинических исследований. В то же время западные производители вакцин опираются на экспериментальные, малоизученные и не проверенные в долгосрочном периоде технологии, сталкиваясь с препятствиями при их клинических испытаниях, что отдаляет ввод препаратов в гражданский оборот и негативно влияет на усилия по борьбе с коронавирусом*».

Инфраструктура

В сентябре Россия и Беларусь начали, а в октябре продолжили обсуждение условий переброски грузопотока из прибалтийских портов в порты Северо-Запада РФ. Процесс небыстрый, несмотря на бодрое «хоть завтра»[3], прозвучавшее от белорусской стороны. Если делать не на день и не для пиара, то ни завтра, ни послезавтра не получится.

Однако и тут есть чем похвастать: в начале октября «Белорусская калийная компания» отправила первый груз калийных удобрений по Северному морскому пути. «5 *октября 2020 года из порта Клайпеда в Китай впервые прибыли по Северному морскому пути (через воды Северного Ледовитого океана и затем через Берингов пролив) два судна с белорусским хлористым калием*». Пока, как видим, перевалка калия осуществляется из Клайпеды. Однако выбор в пользу Севморпути — первый шаг к переводу отгрузок в российские порты.

К слову, The Wall Street Journal обратила внимание на тот факт, что в первой половине текущего года судовой трафик Северного морского пути достиг рекордного уровня (71 судно и 935 проходов). Для сравнения: в 2018 году за тот же период по Севморпути прошли только 47 судов, а проходов было всего 572. По прогнозам в этом году по СМП перевезут 32 млн тонн грузов (+78 % к 2018 году). «*Если лёд продолжит таять с нынешней скоростью, то он* [путь. — СОНАР-2050] *станет неплохой альтернативой другим маршрутам для перевозки грузов из северного Китая в Европу*». «Неплохой альтернативой» — это в среднем на 10 дней меньше, чем через Суэцкий канал. Учитывая расходы на фрахт, экономия выходит внушительной и оправдывает расходы на логистику к более дальним для белорусских экспортёров российским портам.

Впрочем, у производителей удобрений ещё есть время рассчитать для себя оптимальный вариант. В РЖД признаются, что к приёму удобрений российские порты пока не готовы из-за недостатка мощностей по их перевалке. *«Может получиться так, что, создавая условия для белорусов, мы своими руками сделаем так, что наши калийные удобрения станут проигрывать конкурентную гонку из-за тарифных решений. Поэтому пока это детально не рассматривалось»*, — признаёт заместитель гендиректора РЖД Алексей Шило. Зато нефтепродукты, по его же словам, там готовы забирать в полном объёме: «Направления, которые рассматриваются сегодня для перевозки нефтепродуктов, не самые загруженные. Ёмкость портов РФ позволяет забрать весь объём нефтепродуктов, который производит Республика Беларусь».

Что же касается калийных удобрений, то строительство новых терминалов ведётся: в 2021 году рассчитывают сдать «Ультрамар», в 2022-м — «ЕвроХим», в 2024-м — Lugaport. Плюс фактически новый порт в Приморске (+70 млн тонн перевалки угля, удобрений, с/х продукции, генеральных грузов, контейнеров), хотя сроки сдачи последнего пока туманны. И если работать с «Ультрамар» и «ЕвроХим» у БКК, скорее всего, не получится — их строительство заказывали российские производители под свои нужды, то в остальных перечисленных белорусским удобрениям места точно хватит. И уже оттуда грузы смогут идти как привычным маршрутом, так и по СМП.

Похоже, что одним «долгостроем» среди российско-белорусских проектов всё же станет меньше. С 1 ноября, как обещает госсекретарь Союзного государства Григорий Рапота, союзный роуминг начнёт работу в тестовом режиме. *«По роумингу отмечен был явный прогресс. С 1 ноября [страны] переходят на тестовый режим по новой системе тарификации. Это не отменяет полностью тарифы на роуминг, но резко сокращает их стоимость: с 30 центов до 1,5. Сейчас посмотрят, как это будет работать, потом дальше будут развивать эту тему в направлении отмены роуминга, насколько это будет возможно, потому что там всем операторам надо просчитать свои издержки, которые связаны с этим, формы компенсации этих издержек и так далее. Но уже*

[3] Хоть завтра: на белорусском НПЗ рассказали о переходе на перевалку в портах РФ //sputnik.by. 20 октября. 2020. URL: https://sputnik.by/economy/20201020/1045943120/Khot-zavtra-na-belorusskom-NPZ-rasskazali-o-perekhode-na-perevalku-v-portakh-RF.html

прогресс есть, и тут мы должны сказать спасибо нашим министрам связи, которые вообще достаточно продуктивно и эффективно над этим работают», — заявил Рапота. Тестовый период продлится два месяца, т. е. до конца текущего года, после чего планируется полностью отменить даже минимальную оплату интерконнекта.

Отметим, что 30 центов за связь с российскими абонентами платили граждане РБ, тогда как российские операторы уже давно предлагали более щадящую стоимость звонков (максимум 19 центов). Тем не менее снижение стоимости минуты всё равно ощутимо. Таким образом, одну из дорожных карт к интеграционному соглашению можно считать практически выполненной.

Снижение стоимости связи с 1 июля 2021 года будет запущено и в ЕАЭС. «Если коротко, то комиссия предлагает обеспечить плавный переход к ценам на услуги связи в роуминге на уровне домашних тарифов к началу 2025 года, но по решению государств союза этот срок может быть сокращён», — пояснила помощник председателя Коллегии ЕЭК Ия Малкина. Текущий же план предусматривает снижение тарификации связи в роуминге с июля 2021 года до 90 % от действующей платы. Затем, с 1 января 2022, 2023 и 2024 годов, тарификация будет снижена до 70, 40 и 20 % соответственно. После чего, с начала 2025 года, будет обнулена.

Энергетика

11 октября 2020 года станет памятной датой для БелАЭС: именно в этот день состоялся физический пуск реактора первого энергоблока. «*В соответствии с графиком сооружения БелАЭС на первом энергоблоке успешно запущена цепная реакция, реакторная установка выведена на минимально контролируемый уровень мощности*», — сообщили в пресс-службе станции. То есть станция работает, хотя и не выдаёт энергию в энергосистему. До тех пор, пока этого не произойдёт, работники станции будут проводить на блоке физические эксперименты малой мощности — разрешение на это выдал Госатомнадзор Беларуси.

Хотя на этом этапе энергоблок ещё и не выдаёт энергию в ОЭС, физический пуск всё равно является важным этапом в подготовке к работе любой станции. Как минимум потому, что тем самым завершается процесс ПНР (предпусковых наладочных работ).

Упомянутые эксперименты — не прихоть, а необходимая составляющая этапа физического пуска любого реактора. На этом этапе происходит проверка нейтронно-физических характеристик реактора. Их примерные номинальные значения известны, однако для каждого реактора их значение будет отличаться. А установить его необходимо с точностью, поскольку от неё зависит успешность первого пуска — наиболее сложного в эксплуатации станции. Добавим, что на этапе физического пуска реактор работает на значениях 0,001–1 % от максимальной расчётной мощности. Поэтому упомянутые эксперименты абсолютно безопасны.

В конце октября стало известно (надеемся, окончательно), что энергетический пуск реактора состоится 7 ноября. Соответствующее разрешение выдал Госатомнадзор. А в первом квартале 2021 года произойдёт его ввод в эксплуатацию.

Впрочем, нельзя говорить, что специалисты Госатомнадзора принимали такое решение самостоятельно и опираясь только на собственное мнение. 21 октября стало известно об одобрении энергетического пуска со стороны Московского центра Всемирной ассоциации организаций, эксплуатирующих атомные электростанции. «*На основании наблюдений, собеседований и рассмотрения документации эксперты не выявили каких-либо*

недостатков, которые могли бы стать препятствием для безопасного пуска первого энергоблока белорусской атомной электростанции», — говорится в сообщении пресс-службы ВАО АЭС.

Кроме того, в октябре стало известно, что стоимость энергии БелАЭС может оказаться значительно меньшей, нежели заявлялось ранее. «*Сегодня по энергосистеме средняя себестоимость выработки одного кВт·ч на генерирующих мощностях — порядка 4,2 цента. На АЭС, по расчётам, будет около 3,5 цента*», — уточнил[4] в ходе интервью замминистра энергетики РБ **Михаил Михадюк**.

Кроме того, было озвучено, что большая часть мощностей первого энергоблока уже забронирована: 354 МВт зарезервировал под инвестпроекты Минтранс, 267 МВт — «Белнефтехим» и почти 98 МВт — Минпром Беларуси. В сумме это более 720 МВт, то есть простой БелАЭС явно не грозит.

Накануне скорого запуска станции дала интервью и заместитель директора Госатомнадзора Минэнерго Лилия Дулинец.

Отметим важнейшие тезисы этой беседы:

1. Строительство распределяющей инфраструктуры под БелАЭС завершено ещё в 2018 году, т. е. большинство белорусов включения станции даже не заметит, т. к. она мягко подменит собой действующие мощности.

2. В рамках наращивания внутреннего сбыта электроэнергии в Беларуси в 2019 году построено и подключено 312 электрозарядных станций для электромобилей и электротранспорта (к концу 2021 года их будет более 400). К слову, за второй и третий кварталы 2020 года число электромобилей в Беларуси выросло вдвое, до 1200. А прогнозный уровень энергопотребления на 10 тыс. электромобилей — 80 млн кВт·ч в год (чуть менее 1 % от годовой выдачи одного энергоблока АЭС).

3. Замдиректора в очередной раз озвучила тезис, который мы неоднократно доказывали в наших публикациях о БелАЭС: «*При принятии решения о строительстве АЭС экспорт электроэнергии как основная цель не рассматривался*».

4. Ряд рекомендаций оценочных миссий МАГАТЭ действительно не будет выполнен до ввода БелАЭС в эксплуатацию. Однако это касается только тех, что рассчитаны на длительный срок.

На этом российско-белорусское сотрудничество в области энергетики не ограничивается: страны продолжают реализацию другого крупного совместного энергетического проекта — модернизации Минской ТЭЦ-3. Оборудование, как и для похожих проектов в Гродно и Мозыре, поставляет Уральский турбинный завод. Тендер на выполнение работ ещё в конце 2018 года выиграло предприятие «Белэнергострой». То есть схема напоминает строительство БелАЭС: оборудование российское, строительные работы — белорусских специалистов.

Напомним, активная фаза реконструкции продолжается ещё с лета прошлого года, а завершить её планируется в будущем году, заменив оборудование, отработавшее порядка 60 лет. Кстати, модернизация ТЭЦ-3 тоже связана с интеграцией БелАЭС в энергосистему Беларуси. В начале сентября здесь установили два электрокотла с суммарной мощностью 100 МВт, задача которых — снабжение Минска горячей водой и теплоносителем. И если энергетический пуск БелАЭС произойдёт, как и запланировано, 7 ноября, то греться «атомным» теплом минчане смогут уже в этом сезоне.

На минувшей неделе оба белорусских нефтеперерабатывающих завода (Мозырский НПЗ и НПЗ «Нафтан») напомнили о завершении процессов модернизации оборудования в 2021 году. В частности, «Нафтан» завершает ввод комплекса замедленного коксования, что позволит ему нарастить глубину переработки нефти до 90 %. Как

[4] Михаил Михадюк: АЭС – это экономически выгодный проект // Белмаркет. 7 октября. 2020. URL: www.belmarket.by/mihail-mihadyuk-aes-eto-ekonomicheski-vygodnyy-proekt

уточнил председатель концерна «Белнефтехим» Андрей Рыбаков, это позволит полностью обеспечить годовую потребность Беларуси в дизтопливе (3,4 млн тонн) и бензине (1 млн тонн).

В свою очередь, на Мозырском НПЗ будет начата эксплуатация комплекса гидрокрекинга тяжёлых нефтяных остатков. Всё это позволяет рассчитывать на значительное увеличение поставок российской нефти в Беларусь в 2021 году, ведь новое оборудование повышает расчётную мощность переработки нефти на каждом заводе до миллиона тонн в месяц.

По крайней мере, текущие показатели импорта нефти говорят в пользу этого. Так, если в августе текущего года НПЗ дали заявки на закупку 1,21 млн тонн нефти у российских поставщиков, но в октябре — уже на 1,65 млн тонн, то есть почти на 0,5 млн тонн больше.

Нефть продаёт не только Россия Беларуси, но и Беларусь — в России. А точнее, российская «дочка» «Белоруснефти» (компания «Янгпур», разрабатывающая одноимённое месторождение в ЯНАО РФ). Продаёт, конечно, уже не первый год, но только в этом собирается выйти со своей продукцией на торги Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой биржи. Значение этого выхода в компании объяснили так: «*Приход ОАО "НК «Янгпур»" может оживить торги нефтью в АО "СПбМТСБ". Дело в том, что у северной компании* ***есть возможность поставлять лёгкую малосернистую нефть с собственного узла учёта по трубопроводам. А именно эта продукция пока не представлена на бирже***».

Безопасность и оборона

Когда мы говорим о сотрудничестве России и Беларуси в сфере безопасности, обычно речь идёт о совместных учениях, поставках вооружений либо их модернизации. Однако в этот раз случай особый.

Мы имеем в виду выступление в Госдуме главы комиссии по расследованию фактов вмешательства иностранных государств во внутренние дела России **Василия Пискарёва**. По его словам, всего за год работы комиссия собрала колоссальный массив данных, «*из которых видно, кто, каким образом и при чьей поддержке вмешивается в наши внутренние дела*». В частности, депутат указал на десяток «*активно действующих против России зарубежных центров подготовки на базе нежелательных в России НПО*» (видимо, речь о наиболее крупных, поскольку таких НПО значительно больше). В конце своего выступления глава комиссии сформулировал предложение: ознакомить с этими материалами и российским опытом законодательного регулирования противодействия иностранному вмешательству коллег по ОДКБ. А также «***рассмотреть вопрос создания при необходимости в парламентах государств — членов ОДКБ самостоятельных рабочих органов по противодействию внешнему вмешательству***». Иначе говоря, поделиться опытом с союзниками и помочь им принять законы, противодействующие работе зарубежных НКО (аналогичные тем, что в настоящее время действуют в РФ).

Что же касается именно военного сотрудничества, то в плане на 2021 год появилась знаковая новация: совместная охрана внешних границ Союзного государства. Решение было принято на совместной коллегии министерств обороны Белоруссии и России. «*В условиях сложившейся военно-политической обстановки в регионе, а также новых вызовов и угроз, прежде всего со стороны международного терроризма, Минобороны России рассматривает обеспечение военной безопасности Союзного государства в числе своих приоритетных задач*», — анонсировал данное решение министр обороны РФ **Сергей Шойгу**. При этом он уточнил, что под обстановкой в регионе понимает попытку госпереворота в Беларуси, совершённую «*при политической и финансовой поддержке Запада*».

К укреплению контактов в сфере безопасности отнесём и «Нерушимое братство — 2020» — учения миротворческих сил ОДКБ, проходившие в Беларуси 12–16 октября.

В учениях принимали участие порядка 900 человек и 120 единиц техники. «*От Вооружённых сил РФ к учениям привлекается более 140 военнослужащих Центрального военного округа, около 40 единиц военной и авиационной техники*», — уточнили в пресс-службе Центрального военного округа РФ.

Как уточнил министр обороны РБ Виктор Хренин, в этом году учения имели свою специфику: «В этом году "*Нерушимое братство" впервые прошло в форме командно-штабного учения. Более того, впервые в состав обучаемых включена Миротворческая миссия ОДКБ, которая отработала реализацию мер политического, военного, социально-экономического и гуманитарного характера в интересах урегулирования*».

Факторы отдаления

Финансы

Премьер-министр Беларуси **Роман Головченко** во время заседания правительства сделал заявление, которое можно расценивать как подготовку почвы для просьбы об очередном кредите со стороны РФ. «*Без роста инвестиций в основной капитал рост экономики опережающими темпами для нашей страны невозможен*», — определил он основную задачу правительства, указав на «триаду вопросов», мешающих эту задачу решить: неустойчивое финансовое положение, высокий уровень закредитованности и недостаток собственных оборотных средств у реального сектора экономики. Впрочем, эту триаду можно охарактеризовать и короче: деньги–деньги–деньги.

Проблема в том, что основным инвестором в Беларуси вот уже многие годы являлось государство. Однако в целом здравая идея о развитии одних отраслей, а затем других (за счёт роста их прибыли) не сработала из-за череды экономических и политических кризисов. В итоге государство не может вкладывать в развитие и испытывает сложности с обслуживанием долга, а предприятия без оборотных средств и кредитной подпитки не могут облегчить положение государства.

Заявление Головченко говорит и о том, что он не собирается отклоняться от привычного курса главы государства: приватизация на повестке дня не стоит. Нужны инвестиции, а не инвестор. А раз так, то единственный источник таких инвестиций — межгосударственные кредиты (в первую очередь кредиты РФ).

В самих по себе кредитах, конечно, ничего плохого нет, проблема в подходе. Безальтернативно вешать на союзника финансирование своей промышленности (мол, куда им деваться, всё равно прокредитуют) — как-то не по-союзному.

Несмотря на то что окончание выборов (а также последовавшие за этим события) притушило большую часть конфликтов между РФ и РБ, возникших в этом году, последствия некоторых продолжают ощущаться. Так, объём вкладов в «Белгазпромбанке» продолжает сокращаться: за январь — сентябрь он уменьшился до 1,97 млрд BYN (-36,5 % к аппг). Банк теряет не только вкладчиков: на 12 % (до 2,4 млрд BYN) сократился его кредитный портфель.

Мы, конечно, не будем списывать всё на введение в банк временной администрации. Во-первых, в январе — июне отток депозитов составил 27 %: белорусы конвертировали вклады в валюту из-за нестабильности курса национальной валюты, и это не было связано с политизацией ситуации вокруг банка. Во-вторых, отток депозитов наблюдался и в других белорусских банках, «Белгазпромбанк» в этом смысле не уникален. «*За август физические лица сняли около 0,62 млрд долларов (8,8 %) валютных и 0,27 млрд рублей (5,5 %) срочных рублёвых депозитов* [в дополнение к 874 млн долларов, снятым в январе — июле. — СОНАР-2050] *...При сохранении подобной*

тенденции в ближайшие несколько месяцев риски для финансовой стабильности могут существенно возрасти», — констатировали[5] аналитики ЕАБР.

Тем не менее сложно отрицать, что политизация ситуации вокруг банка добавила ему проблем. А согласно последним данным (бухгалтерский баланс банка, опубликованный[6] в телеграм-канале «Экономіка»), даже финансовая поддержка НБ РБ не перекрывает оттока клиентских средств.

К слову, «Белгазпромбанк» — это и есть инвестиции в Беларусь. И на его примере видно, как РБ заботится о защите этих инвестиций.

Энергетика

Несмотря на увеличение поставок российской нефти не отказывается Беларусь и от танкерных закупок. В начале октября очередной груз азербайджанской нефти прибыл в порт Южный (Украина). По словам пресс-секретаря концерна «Белнефтехим» Александра Тищенко, во второй половине октября ожидалась поставка этой нефти на Мозырский НПЗ. Он также сообщил, что «морские закупки в Беларуси не планируют» и что «*ведётся работа с азербайджанскими партнёрами по вопросам дальнейших поставок нефти в Беларусь*», то есть сворачивать эти закупки в Беларуси не планируют.

В плане закупок на октябрь эта нефть тоже указана: всего предусмотрено импортировать 1,7 млн тонн, из которых 1,65 млн — трубопроводная и 80 тыс. тонн — по ж/д. Это как раз масса нефти одного танкера.

Продолжается и строительство нефтепровода Гомель — Горки, так называемой перемычки между северной и южной ветками нефтепровода «Дружба». Её задача заключается в том, чтобы связать два НПЗ, после чего сырьё с одного предприятия может перебрасываться на другое. Изначально строительство перемычки было задумано как раз в рамках диверсификации поставок нефти в Беларусь. В частности, планировалось заводить нефть реверсом из Польши на Мозырский НПЗ и перебрасывать на «Нафтан». Хотя при необходимости возможна и обратная прокачка.

Видимо, с этой же целью (диверсификации) заместитель премьер-министра Беларуси **Юрий Назаров** анонсировал увеличение резервуарного парка для хранения нефти до одного млн тонн к 2025 году.

[5] ЕАБР оценил ситуацию с вкладами и ЗВР в Беларуси // Беларусь-Мир. 17 сентября. 2020. URL: www.belmir.by/2020/09/17/еабр-оценил-ситуацию-с-вкладами-и-звр-в/

[6] «Белгазпромбанк» получил средства от Нацбанка, но они не перекрыли отток клиентских денег // Хартия'97. 13 октября. 2020. URL: https://charter97.org/ru/news/2020/10/13/396807/

Выводы

Примеры БелАЗ, «Могилёвлифтмаша» и «Воздухотехники», а также других предприятий России и Беларуси — лучшая иллюстрация того факта, что интеграция уже давно «продаёт себя сама». И в этом смысле мероприятия вроде Форума регионов становятся как бы отчётными. То есть уже не нужно объяснять преимущества, показывать возможности, доказывать выгоду. Участники процесса сами всё видят и понимают. И лишь отчитываются: собираемся локализовать производство в РФ, заключили очередную порцию контрактов.

Важность единого и низкого тарифа на роуминг при звонках из России в Беларусь и наоборот тоже не следует недооценивать. Во-первых, для многих граждан двух стран это станет едва ли не первым осязаемым для них свидетельством работы СГ. Во-вторых, такой шаг говорит, что интеграция и СГ — это не вещь в себе, не оторванный от жизни проект и не игрушка для удовлетворения амбиций руководства РФ и РБ. Это более простая и удобная жизнь для граждан двух стран. Поэтому вдвойне удачно, что решиться на этот шаг стороны смогли в момент крайне непростой внутриполитической ситуации в Беларуси.

В целом же осень 2020 года явно становится для СГ периодом осязаемого скачка инфраструктурной интеграции (с экономической стороны дела обстоят в целом неплохо): роуминг, первая проводка груза БКК по Севморпути, активные переговоры с руководством Ленинградской области по переброске транзита в российские порты.

2050 СОНАР

Союз · Россия · Беларусь · Фабрика смыслов · Нарратив · Кооперация · Интеграция · Политэкономия · Идентичность · Будущее · Прогноз · Анализ · Обороноспособность · Наука и техника · Промышленность · Культура · Точки роста

«Научно-исследовательский центр проблем интеграции стран-участниц Евразийского экономического союза "Союзный нарратив 2050"»

Российская Федерация, 143180, Московская область, г. Звенигород, мкр. Пронина, д. 2, офис 12

Директор — Боков Василий Сергеевич. Тел.: 8-916-120-07-08. E-mail: vb@sonar2050.org

Шеф-редактор — Уралов Семён Сергеевич. Тел.: 8-916-215-72-02. E-mail: uralov@sonar2050.org

Глава аналитического бюро — Лизан Иван Юрьевич. Тел.: 8-999-714-12-40. E-mail: lizan@sonar2050.org